

江苏常亮数字科技集团有限公司招聘简章

企业成立于 2009 年，十余年时间先后成立多家子公司，并于 2021 年成立集团公司一常亮数字集团，总部位于常州市天宁区竹林西路 51 号一常亮电商产业园。集团注册资金 3000 万元，是一家综合型数字营销服务商，旗下控股江苏整搜在线、江苏酷点、江苏焦点、江苏标点、江苏火点、遇见常州等 6 家国内子公司，香港全资子公司常亮香港网络科技有限公司，并在苏州、无锡以及常州等多个地方设立多家分支机构，并于 2022 年在丹阳成立了京东眼镜电商产业园，金坛产业园等，是省、市政府重点培养的电商和文化创优服务示范企业。

集团致力于为广大企事业单位提供一站式数字化营销服务解决方案。为此集团与主流电商、互联网及新媒体厂商包括：阿里巴巴、巨量引擎(今日头条、抖音)、拼多多、京东、快手、腾讯、知乎、B 站、小红书、百度等都达成了合作，目前集团在数字化营销服务领域已成为行业的绝对领跑者。预计未来五年内集团将冲击资本市场，目标成为上市企业！

地址：天宁区竹林西路 51 号常亮电商产业园 4 楼

一、续签客服

【岗位职责】：

- 1、独立操作 1688 销售后台；
- 2、为企业客户提供专业的咨询，了解和发掘客户需求，引导客户入驻 1688；
- 3、根据部门销售目标和计划，达成 1688 销售业绩

【任职要求】：

- 1、大专以上学历，电子商务，市场营销等相关专业；
- 2、熟悉国际贸易的基本流程；
- 3、具备电子商务模式（企业客户 2B）实际操作能力；
- 4、具备良好的适应能力和沟通能力。

5、有天猫、亚马逊、1688 销售经验优先录用。

【薪资待遇】

1、7 月份之前 2500+提成

2、拿到毕业证后 3000+提成

二、阿里巴巴外贸商务

【岗位职责】：

1、作为阿里巴巴的渠道招商团队，在未来发展中承接商家产品在全国的销售服务工作，具有极大的发展空间和挑战；

2、阿里巴巴提供公海客户，自己也可以通过各种渠道寻找外贸企业，推广阿里巴巴国际站的多元化产品，为商家提供一整套跨境贸易的解决方案(店铺入驻、培训、运营、人才等服务)

3、运用外贸、电子商务知识和经验，为商家提供专业的电子商务营销方案;协助商家分析行业动态和店铺使用情况，确保商家问题第一时间得到有效解决；

4、对接好各商家，促进商家间经验的分享和共同成长，组织培训活动，赋能商家。

【岗位介绍】：

1、大专以上学历，如果不是，只要你够优秀，我们就能接受!

2、有面销工作经验，如果不是，只要你有做业务的决心，我们给你培训!欢迎阿里巴巴中供铁军原厂同学前来洽谈!

3、年薪可达 20-50 万，上不封顶，看你想要多少!

4、完善的培训体系，公司统一安排岗前培训!

5、你的福利:节日福利、生日福利、年度 outing、带薪年假、年度体检、团建、夏日清凉福利;

【薪资待遇】

1、7 月份之前 2500+提成

2、拿到毕业证后 3000+提成

三、阿里大客户商务

【岗位职责】：

- 1.负责搜集新客户资料并进行沟通，开发新客户；
- 2.通过电话与客户进行有效沟通了解客户需求；
- 3.维护老客户的业务，挖掘客户潜力；
- 4.定期与合作客户进行沟通，建立良好长期合作关系。

【任职要求】：

1.18-30 岁，口齿清晰，普通话流利，语音富有感染力；

2.对销售工作要有较高热情；

3.具有较强学习能力和优秀沟通能力；

4.性格开朗，思维敏捷，具有良好应变力和抗压力；

5.有敏锐市场洞察力，有强烈的事业心、责任心和积极的工作态度，有相关电话销售工作经验者优先；

【薪资待遇】

1、7 月份之前 2500+提成

2、拿到毕业证后 3000+提成

四、运营助理

【岗位职责】：

1. 负责制定每月直播计划，确定主题及直播内容策划，提炼产品卖点，做好直播前的准备工作，管理、调配需要直播的产品，负责直播间的日常管理工作；

2. 负责抖音直播间的后台操作，添加宝贝链接，发优惠券等；

3. 负责直播主题与脚本完善，与主播沟通，在直播过程中把控时效，积极参与直播内容互动；



4. 负责直播前的工作准备，对接好直播商品. 库存以及其他直播资源；
5. 负责每期配合主播工作，配合天猫店铺营销促销活动，解答顾客咨询，介绍产品，引导消费等；

【任职要求】：

1. 沟通能力佳，思维敏捷，具有较强的记忆力；
2. 有策划相关经验优先；
3. 有师傅带，有较强的学习能力；
4. 能接受弹性

【薪资待遇】

- 1、7 月份之前 2500+提成
- 2、拿到毕业证后 3000+提成